

## MOLINO CAÑUELAS MEJORA SUS PROCESOS COMERCIALES CON MOBILIZA VENTAS



Molino Cañuelas es la compañía regional de alimentos, integrada desde la materia prima hasta el consumidor final, que acompaña las tendencias globales de nutrición y alimentación, brindando soluciones a partir de la innovación de productos de Calidad y precio accesible, buscando constantemente la satisfacción de sus clientes.

Para mejorar la tarea de su fuerza de vendedores y cobradores de calle, era fundamental contar con información precisa y actualizada de los productos, sus precios y posibilidades de negociación asociados al estado financiero de los clientes. Adicionalmente, necesitaban contar rápidamente con la información de los pedidos registrados por los vendedores para acelerar los procesos de aprobación, facturación y despacho.

En este sentido, la compañía analizó distintas herramientas basadas en dispositivos móviles que ayuden a la gestión de su fuerza de ventas y cobranzas y optó por la implementación de Mobiliza Ventas. De esta manera, Mobiliza Ventas le permite contar con una herramienta de avanzada tecnología la cual ayudará al crecimiento y desarrollo de la empresa.

### **IMPLEMENTACION AGIL Y EFICIENTE**

Desde el punto de vista técnico, el departamento de Sistemas de Molino Cañuelas optó por elegir Mobiliza Ventas por la flexibilidad para adaptarse a los distintos modelos de negocio de la compañía a nivel regional y por la facilidad de integración con su ERP. En Sistemas, el hecho de contar con una única solución para toda la gestión comercial y de finanzas, permite asegurar la operación y reducir costos de mantenimiento, actualización y capacitación.

### **SOLUCION COMPLETA Y ABARCATIVA**

Si bien Molino Cañuelas buscaba una solución para sus operaciones de venta y cobranza, encontró en Mobiliza Ventas una herramienta que ayuda a otras tareas necesarias para la fuerza comercial. Además, les permitió realizar las adecuaciones necesarias para poder satisfacer las particularidades de su operación.

Con Mobiliza Ventas, los cobradores no sólo capturan automáticamente los datos de registro de los valores cobrados, sino que también, hacen llegar una imagen de los valores. De esta manera, se redujeron drásticamente los errores para el registro de las cobranzas y los reprocesos. Adicionalmente, los cobradores pueden informar desde la aplicación los depósitos en cuentas recaudadoras bancarias.

Asimismo, las distintas áreas de la compañía fueron encontrando otras aplicaciones de la herramienta. Actualmente, Mobiliza Ventas es la herramienta que les posibilita hacer encuestas y relevamientos en los puntos de venta, contar con la información de precios y la situación actualizada y ordenada para poder tomar acciones rápidas en el punto de venta y mejorar el posicionamiento comercial.

### **Sobre FyB Sistemas:**

Es una empresa desarrolladora de software con más de 25 años de experiencia en mercado y especializada en el área de soluciones de móviles para fuerza de ventas.

*Para mayor información sobre Mobiliza Ventas comuníquese al 03496-423849 o al correo [info@fybistemas.com](mailto:info@fybistemas.com)*