



mobiliza
VENTAS MOVIL

SOLUCIÓN MÓVIL

PARA FUERZA DE VENTAS

LA EMPRESA

- ✓ Una empresa con más de **30 años de experiencia** en el desarrollo de soluciones de **gestión empresarial y móviles**.
- ✓ Una importante base instalada de clientes en **Argentina** y otros países de **latinoamérica** (Venezuela, Uruguay, México y Chile).
- ✓ Más de **300 empresas de distribución** utilizan **Mobiliza Ventas**, lo cual significan miles de vendedores usando la aplicación móvil en su operación diaria



Contamos con áreas de:

DESARROLLO

SOPORTE

IMPLEMENTACIÓN



CASOS DE ÉXITO



MOLINO CAÑUELAS

Harinas Industriales y Alimentos
Buenos Aires – Argentina



GLOBALTERRA S.A.

Distribuidor Mondelez
Rosario – Argentina



LARocca NEUMÁTICOS

Venta de neumáticos
Buenos Aires – Argentina



CASA ENGLER

Bebidas



TRÁNSITO ROSARIO

Actas de infracción
Rosario – Argentina



TOPENCA C.A.

Artículos del Hogar
San Diego – Venezuela



STAR GAS C.A.

Máquinas y herramientas
Maracaibo – Venezuela



TAMY BRANDS

Dist. de alimentos
Sant. de Chile – Chile

CASOS DE ÉXITO



VIÑA LAS PERDICES S.A.

Productor/Distribuidor de Vinos
Mendoza – Argentina



HYGEIA DE MÉXICO S.A.

Dist. de Alimentos
Monterrey – México



PROCLEAN

Productos de Limpieza
Olavarría – Argentina



PEDRO BALESTRINO E HIJOS S.A.

Dist. Massalin y Unilever
San Nicolás – Argentina



LABORATORIOS NOVA

Productor y Distribuidor
Cañ. de Gomez – Argentina



SEGAFREDO ZANETTI

Prod/Dist de Café
Buenos Aires – Argentina



AMAIRCA C.A.

Autopartes
V. de Cura – Venezuela



MUNCHY

Dist. de Alimentos
Caracas – Venezuela

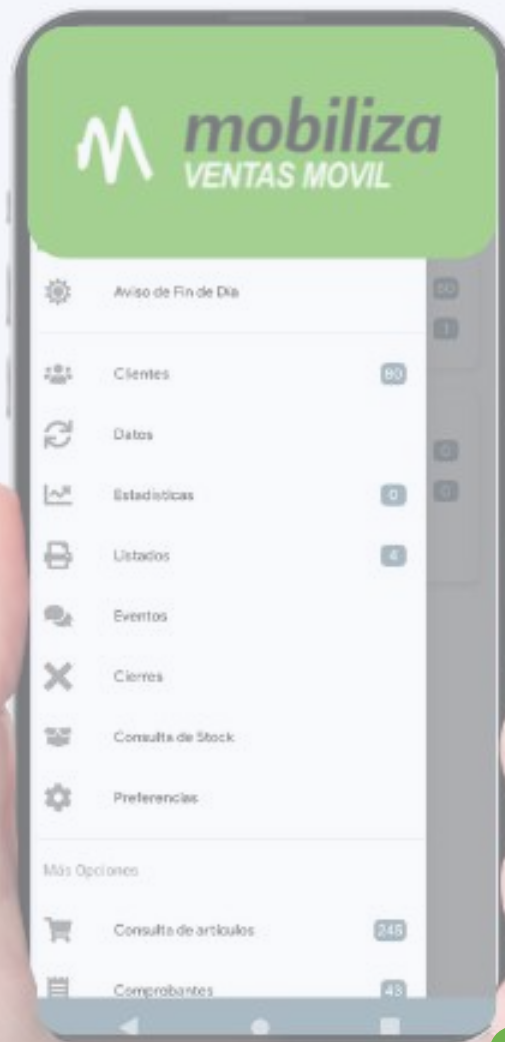


BENEFICIOS DEL PRODUCTO

- ✓ Se **reducen significativamente los tiempos operativos** en preventa, venta, facturación, cobranza y reparto, mejorando la **comunicación rápida, segura y fluida** con la fuerza de ventas en terreno.
- ✓ Se **eliminan los errores del ingreso** de información al sistema de gestión
- ✓ El operador dispone una información de **calidad y actualizada**. Accede a listas de precios, productos, promociones, datos de sus clientes, cobranzas. Está al tanto del avance de sus **objetivos de venta, cobertura y/o cobranza**.
- ✓ El seguimiento **GPS** permite conocer donde se **encuentran los operadores** durante el transcurso de la jornada y registra en que **lugar se realizan las transacciones**.
- ✓ Integrado a distintos **ERPs: Bejerman, Tango, SAP, BAS, Softland**, entre otros.



**DISPONIBLE
PARA TELÉFONOS
Y TABLETS
ANDROID**



**ENVIO Y
RECEPCIÓN
DE DATOS
ONLINE**

**DISEÑADA
PARA UN
USO SIMPLE**

**TOTALMENTE
PERSONALIZABLE**

CONTAMOS CON

**Implementaciones e
integraciones a medida**

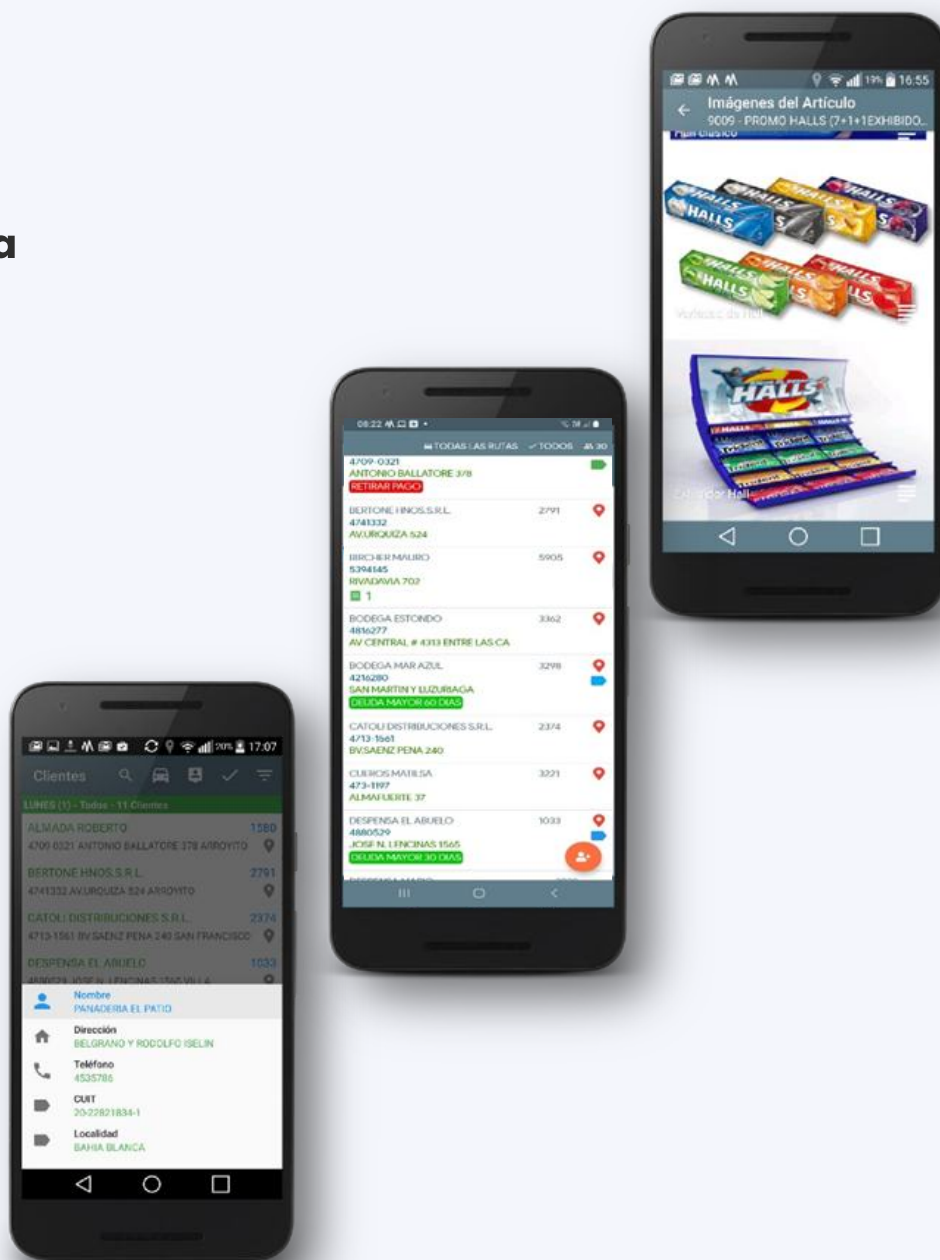
**El mejor soporte del
mercado y actualización
del producto**



HERRAMIENTAS

DEL SISTEMA DE VENTAS MÓVIL

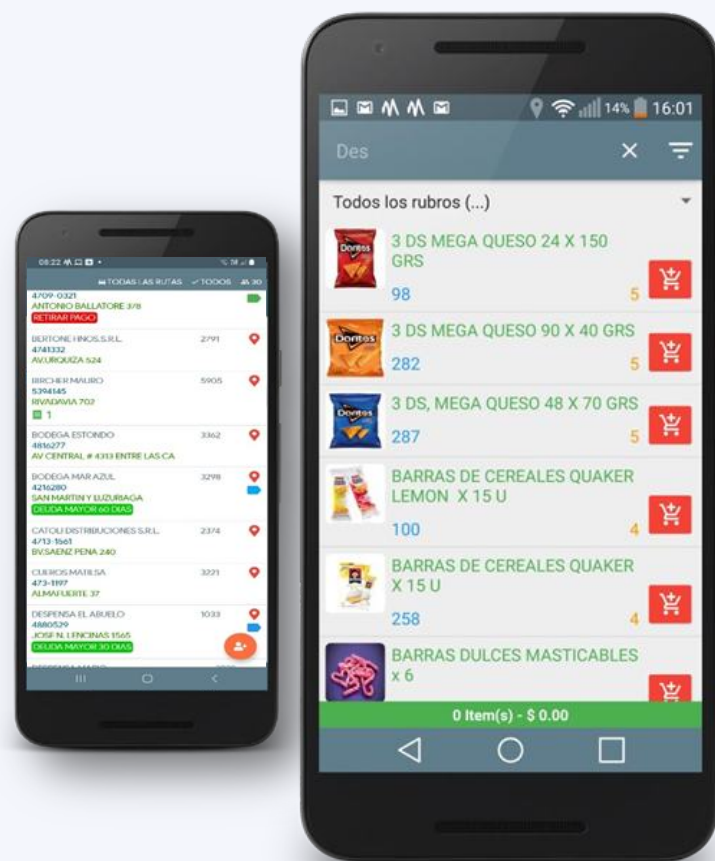
- Información de clientes y rutas de venta
- Preventa
- Cobranzas
- Reparto
- Venta Directa
- Facturación Electrónica
- Objetivos de Venta
- Objetivos de Cobranza
- Geolocalización y seguimiento GPS
- Información de Inicio y Fin de Visita
- Conteos
- Censos / Encuestas
- Reportes Dinámicos
- Movimientos de Caja
- Gestión de Documentos
- Carga de nuevos clientes



PREVENTA

El módulo de preventa permite realizar una completa gestión de pedidos que incluye:

- ✓ Esquemas de productos, promociones y precios altamente personalizables
- ✓ Catálogo de imágenes
- ✓ Ingreso de productos al pedido por código o en la consulta con un toque
- ✓ Búsqueda de productos instantánea
- ✓ Pedidos sugeridos y/o duplicación de anteriores



COBRANZA

El módulo de cobranza permite crear recibos y créditos a los clientes. Es factible:

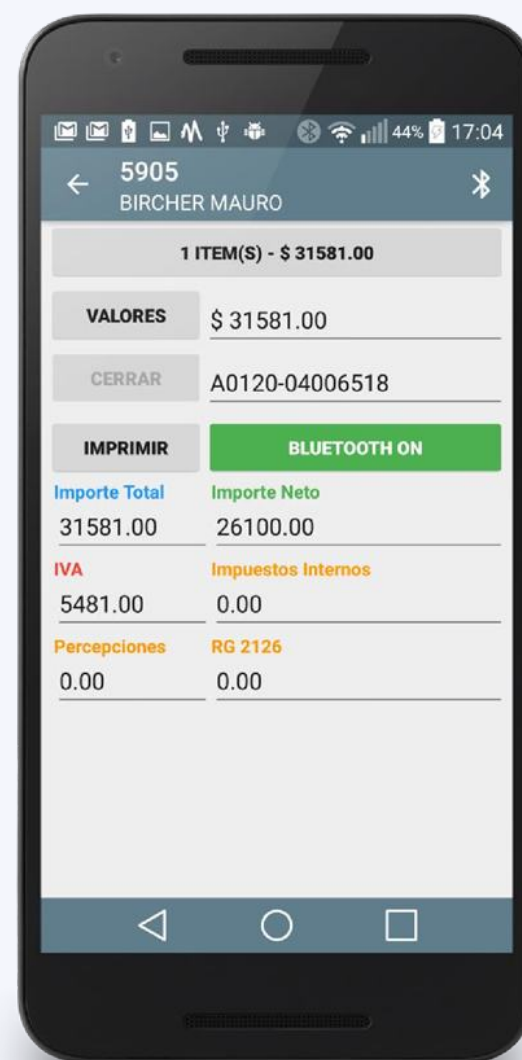
- ✓ El envío de recibos por correo electrónico
- ✓ Compartir recibos en PDF por WhatsApp o cualquier app compatible
- ✓ La captura de los datos del cheque utilizando la cámara del dispositivo móvil
- ✓ Indicar días promedio de pago



VENTA DIRECTA

El módulo de venta directa permite a los vendedores emitir comprobantes fiscales, gestionar el stock y realizar ventas.

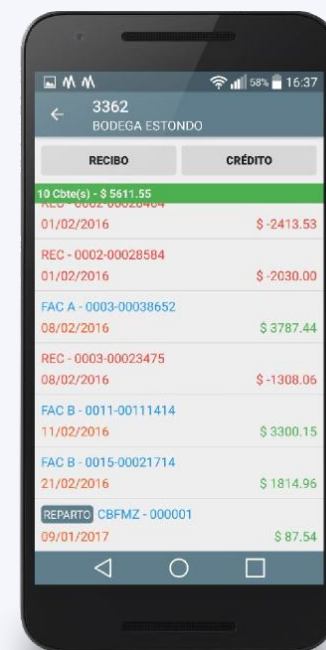
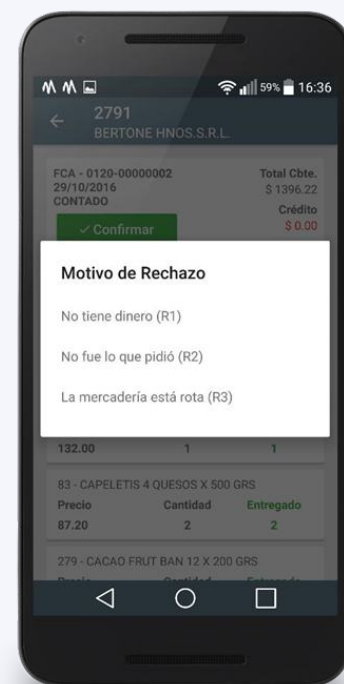
- ✓ Emisión sin cables de facturas impresas
- ✓ Emisión de facturas electrónicas
- ✓ Control de stock del camión
- ✓ Emisión de listados de rendición al final de la jornada



REPARTO

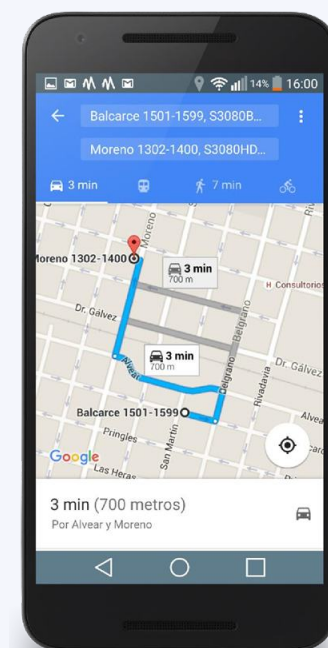
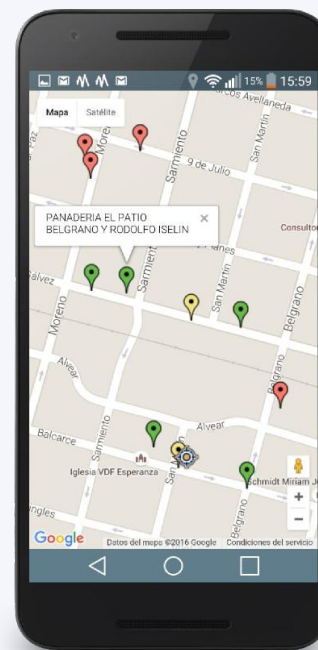
El modulo de reparto de moviliza ventas permite gestionar la entrega de mercadería a los clientes y su respectiva cobranza.

- ✓ Ruta de entrega
- ✓ Múltiples comprobantes de entrega por cliente
- ✓ Créditos por mercadería no entregada
- ✓ Motivos de rechazo
- ✓ Generación de recibo por entrega(s) y/o deuda anterior



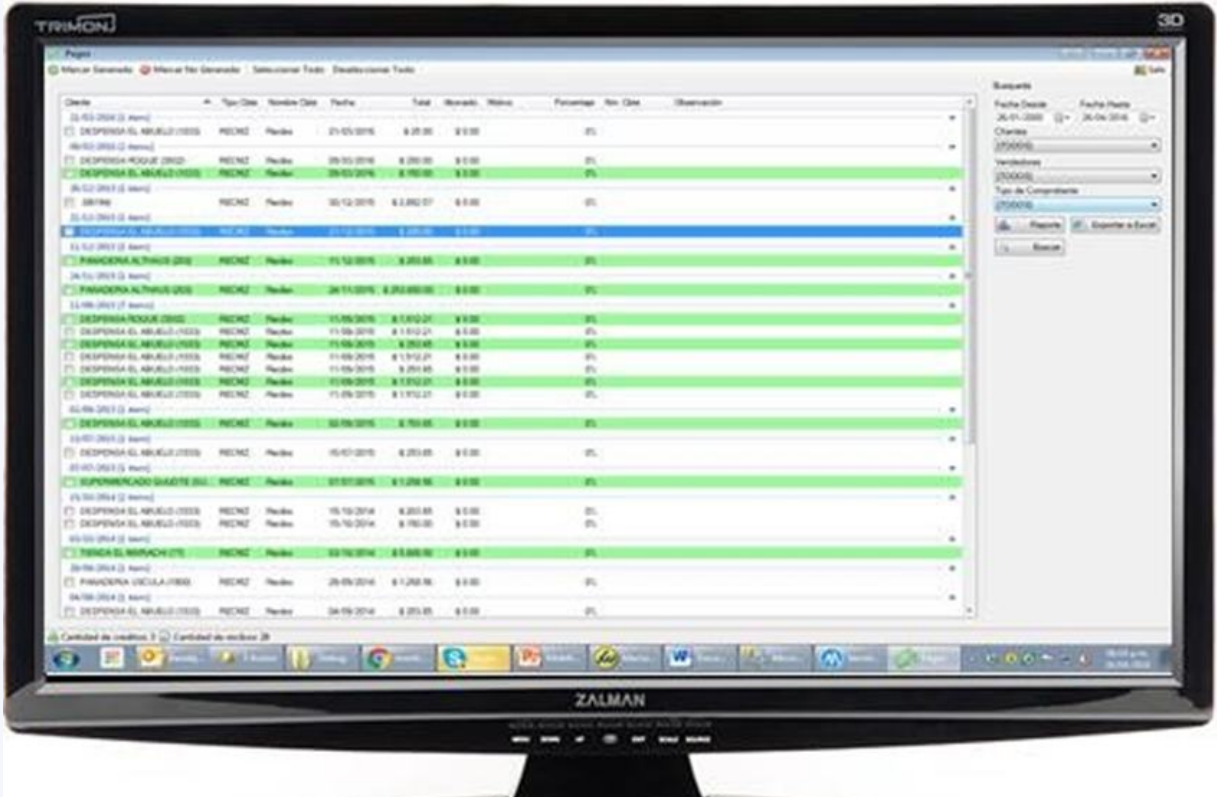
GPS INTEGRADO

- ✓ **Ubicación de los clientes de la ruta**
- ✓ **Indicaciones para llegar a un cliente**
- ✓ **Capturar posición GPS de los clientes para relevamiento**
- ✓ **Seguimiento periódico de la posición del vendedor para informes gerenciales**



MONITOREO DE VENDEDORES

- ✓ **Información de las facturas y/o pedidos enviados por cada vendedor**
- ✓ **Información de las cobranzas**
- ✓ **Nuevos clientes**
- ✓ **Censos realizados**





**MUCHAS GRACIAS
¡por su tiempo!**

MÁS INFO EN:

www.mobilizaventas.com